

# ЕВРОПЕЙСКИ ФОРМАТ НА АВТОБИОГРАФИЯ



## ЛИЧНА ИНФОРМАЦИЯ

Име

Адрес

Телефон

Факс

E-mail

Националност

Дата на раждане

## ТРУДОВ СТАЖ

• Дати (от-до)

- Име и адрес на работодателя
- Вид на дейността или сферата на работа
  - Заемана длъжност
- Основни дейности и отговорности

• Дати (от-до)

- Име и адрес на работодателя
- Вид на дейността или сферата на работа
  - Заемана длъжност
- Основни дейности и отговорности

• Дати (от-до)

- Име и адрес на работодателя
- Вид на дейността или сферата на работа
  - Заемана длъжност
- Основни дейности и отговорности

• Дати (от-до)

- Име и адрес на работодателя
- Вид на дейността или сферата на работа
  - Заемана длъжност
- Основни дейности и отговорности



**СВЕТОСЛАВ ЦЕНОВ**

-  
**svetoslav.tsenov@abv.bg**

българска

**2021 — КЪМ МОМЕНТА**

*Медицински Университет - София, Факултет по Обществено здраве Асистент  
Преподавателска и научна дейност*

**ФЕВРУАРИ 2022 — КЪМ МОМЕНТА**

Сънлайт Хелт ООД  
Управляващ директор

*Предоставя професионални консултации в сферата на здравеопазването на представители на местната власт, здравната общност, както и научни, индустриални, професионални и други организации, опериращи в тази сфера*

*Осигурява разработване и управление на ключови местни проекти в сферата на здравеопазването*

**ФЕВРУАРИ 2022 — КЪМ МОМЕНТА.**

Българско онкологично научно дружество  
Член на УС

*Стратегически лидер по отношение на връзките на Дружеството с институциите и медиите*

*Национален координатор на Националния противораков план, включително интензивна комуникация с местните власти, както и с 25 други организации, участващи в проекта като част от новосформирания Национален онкологичен алианс*

*Менажира и мониторира някои от ключовите проекти, инициативи и събития на Дружеството*

**МАЙ 2021 — АПРИЛ 2022**

- Име и адрес на работодателя
- Вид на дейността или сферата на работа
  - Заемана длъжност
- Основни дейности и отговорности

Астелас Фарма САЩ  
Вицепрезидент, Глобален лидер Търговски постижения

*Създава глобална визия на компанията и стратегия за повишаване на търговските постижения и възможностите за повишаване на квалификацията в унисон с основните бизнес цели и бъдещите организационни възможности*  
*Надзирава разработването и прилагането на стратегически планове по отношение на търговските постижения и процесите на промяна в цялата търговска организация и ръководи глобализацията на търговските операции*  
*Надзирава поставянето и измерването на целите, за да оцени и подобри решенията за развитие и да осигури най-добрите търговски резултати в областта на маркетинга, работата с клиенти и клиентското изживяване, вкарване на нови продукти на пазара*  
Стратегически лидер за търговски постижения в цялата организация с цел стимулиране на оперативните постижения

• Дати (от-до)

- Име и адрес на работодателя
- Вид на дейността или сферата на работа
  - Заемана длъжност
- Основни дейности и отговорности

**май 2020 - май 2021**  
Астелас Развити пазари, Европа  
Старши стратегически директор

*Ръководи прилагането на стратегията за глобално лидерство в развитите пазари (Централна и Източна Европа, Холандия, Белгия, Прибалтика, Австралия и Израел) чрез стратегически инициативи и ежедневни активности*  
*Ръководи съвместното създаване и прилагане на Стратегията за търговски операции в района, като предоставя иновативни решения за извличане на капитал от бизнес възможностите и смекчаване на рисковете, приоритизиране и съгласуване на дейностите и тяхното изпълнение в 22 държави в Европа и Австралия*  
*Съдейства за създаването средносрочни/дългосрочни планове за района, оптимизира организационната структура, инвестиции и бизнес оптимизация, осигурява баланс между различните партньорски и функционални нужди*  
*Ръководи цялостното бизнес портфолио на района, с преглед на всички бизнес казуси, управлявайки стратегията за вкарване на нови продукти на пазара, достъп до пазара и връзки с институциите в подкрепа на работата между филиалите*  
*Стимулира внедряването на нови външни възможности в рамките на развитите пазари*  
*Осигурява последователност и съгласуваност в развитите пазари за максимизиране на стойността*  
за пациентите чрез предоставяне на диференцирано изживяване, ориентирано към клиентите, на всички заинтересовани страни - активиране на омниканалите, предоставяне на иновативни решения и базирани на стойност партньорства в здравеопазването

• Дати (от-до)

- Име и адрес на работодателя
- Вид на дейността или сферата на работа
  - Заемана длъжност
- Основни дейности и отговорности

**януари 2018 — април 2020**  
Астелас Фарма  
Изпълнителен директор за България, Унгария и Румъния

*Ръководи екипите на Астелас България, Унгария и Румъния*  
*Разработва стратегическия подход и управлението на портфолиото за всяка от държавите*  
*Отговаря за бюджетните резултати, развитие и прогнозиране на бюджета за всяка от държавите*  
*Ръководи мениджърските екипи на отделните държави*  
*Изгражда и поддържа отношения с браншови асоциации, правителствени органи, търговци на едро в страната и други ключови външни заинтересовани страни*  
Привлича и развива местни таланти и се грижи за тяхното представяне, съвместно създава/внедрява планове за възможности и гарантира устойчивост на бизнес представянето чрез краткосрочно и средносрочно планиране на спеха

• Дати (от-до)

**май 2017 — декември 2017**

- Име и адрес на работодателя
- Вид на дейността или сферата на работа
  - Заемана длъжност
- Основни дейности и отговорности

Амджен България  
Медицински директор

*Ръководи медицинския отдел на компанията за България  
Член на медицинския лидерски екип в Североизточна Европа  
Увеличава максимално стойностното предложение на Амджен за утвърдени и нови продукти чрез управление и предоставяне на всички медицински и научни дейности в отделните терапевтични области  
Интегрира медицински и научен поглед върху партньорски, регионални и глобални стратегии, планове и тактики  
Менажира връзките с лидери на мнение, професионални дружества и други ключови клиенти на територията на страната и работи като старши корпоративен медицински представител*

• Дати (от-до)

- Име и адрес на работодателя
- Вид на дейността или сферата на работа
  - Заемана длъжност
- Основни дейности и отговорности

**април 2014— май 2017**

Амджен Североизточна Европа  
Директор Достъп до пазара, връзки с институциите и здравна политика

*Ръководи екипа, занимаващ се с достъп до пазара, връзки с институциите и корпоративни комуникации  
Поставя стратегически фокус върху бъдещото развитие на портфолиото на Амджен (утвърдени и нови продукти)  
Подава заявления за реимбурсация и преговаря за ценообразуване със здравните власти • Връзки с институциите - изгражда отношения и комуникира с политици и платци - болнична каса, Министерство на здравеопазването, Правителствена комисия по здравеопазване, Лекарски съюз, НПО, оформяне на политиката в здравеопазването  
Разработва и подкрепя стойности предложения и стратегия за тяхната комуникация  
Анализира икономическите двигатели и бариери пред платците, клиентите и пациентите  
Предоставя здравно-икономически анализ модели за разходна ефективност и въздействие върху бюджета*

• Дати (от-до)

- Име и адрес на работодателя
- Вид на дейността или сферата на работа
  - Заемана длъжност
- Основни дейности и отговорности

**януари 2013 — януари 2014**

Амджен Европа  
Маркетинг директор Направление „Костно здраве“ за Централна и Източна Европа,

*Отговаря за разработването и прилагането на стратегия за развитие на Направление „Костно здраве“ в Централна и Източна Европа - Полша, Чехия, Румъния, Словакия, Словения, България, Унгария, Балканите  
Отговаря за управлението на бюджета на Направление „Костно здраве“ в региона на ЦИЕ прогнозиране, управление на бюджета, LRP, управление на портфолиото  
Медико-маркетинг представител за Централна и Източна Европа  
Маркетингови постижения: създава, координира и поддържа процеса по изготвяне на годишен маркетингов план, осигурявайки периодично актуализиране на целите с цел измерване на производителността и оптималното разпределение на ресурсите; LRP процес*

## ОБРАЗОВАНИЕ И ОБУЧЕНИЕ

- Дати (от-до) **2018-2019**  
Име и вид на обучаващата или образователната организация: Национален център по обществено здраве и анализи, София, България
- Основни предмети/застъпени професионални умения
- Наименование на придобитата квалификация: Степен: Доктор по социална медицина и здравен мениджмънт,
  
- Дати (от-до) **2019- продължава**  
Име и вид на обучаващата или образователната организация: Медицински университет Варна, Факултет по Обществено здраве
- Основни предмети/застъпени професионални умения
- Наименование на придобитата квалификация: Специализация по Икономика на здравеопазването
  
- Дати (от-до) **2008- 2009**  
Име и вид на обучаващата или образователната организация: Стопанска академия, Свищов, България
- Основни предмети/застъпени професионални умения
- Наименование на придобитата квалификация: Степен: Специализация по международни финанси,
  
- Дати (от-до) **2000- 2006**  
Име и вид на обучаващата или образователната организация: Медицински университетСофия, Медицински факултет
- Основни предмети/застъпени професионални умения
- Наименование на придобитата квалификация: Степен: Доктор по медицина

## Лични умения и компетенции

*Придобити в жизнения път или в професията, но не непременно удостоверени с официален документ или диплома.*

МАЙЧИН ЕЗИК

Български език

## СОЦИАЛНИ УМЕНИЯ И КОМПЕТЕНЦИИ

*Съвместно съжителство с други хора в интеркултурно обкръжение, в ситуации, в които комуникацията и екипната работа са от съществено значение (например в културата и спорта) и др.*

**ДРУГИ УМЕНИЯ И КОМПЕТЕНЦИИ**  
*Компетенции, които не са споменати по-горе.*

БОГАТ ГЛОБАЛЕН ОПИТ В R&D КОМПАНИИ, ПРОЦЕСИ И РАЗЛИЧНИ ФУНКЦИИ ТЪРГОВСКИ, ДОСТЪП ДО ПАЗАРА, МЕДИЦИНСКИ, КОРПОРАТИВНА СТРАТЕГИЯ, РАЗВИТИЕ  
СИЛНИ ЛИДЕРСКИ УМЕНИЯ  
СТРАТЕГИЧЕСКО МИСЛЕНЕ  
НАГЛАСА И ПОДХОД, ОРИЕНТИРАНИ КЪМ КЛИЕНТА  
ИЗГРАЖДАНЕ И РАЗВИТИЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИ  
БОГАТ ОПИТ И ЛИДЕРСТВО В ТРАНСФОРМАЦИЯТА ОРГ. СТРУКТУРИ, ПРОЦЕСИ, СТРАТЕГИЧЕСКА ОРИЕНТАЦИЯ, РАЗВИТИЕ НА ТАЛАНТИ  
ПОЗНАНИЯ ЗА ПАЗАРА И ПРОДУКТИТЕ, ЕКСПЕРТИЗА В ИНФОРМАЦИОННИ КАМПАНИИ ЗА РАЗЛИЧНИ ЗАБОЛЯВАНИЯ  
БЮДЖЕТНО УПРАВЛЕНИЕ, ОТЧЕТНОСТ И ОТГОВОРНОСТ  
БОГАТ ОПИТ В СФЕРАТА НА ПРОМЯНА ЛИДЕРСКИЯ ПОДХОД И УПРАВЛЕНИЕ НА ПРОМЕНИТЕ  
ИДЕНТИФИЦИРАНЕ, СЪЗДАВАНЕ И КОМУНИКИРАНЕ НА СТОЙНОСТ  
СТАРШИ СПЕЦИАЛИСТ В СФЕРАТА НА ЗДРАВЕОПАЗВАНЕТО И ЗАКОНОДАТЕЛСТВОТО ЗДРАВНИ СИСТЕМИ, ФИНАНСИРАНЕ И ОРГАНИЗАЦИЯ, ВРЪЗКИ С ИНСТИТУЦИИТЕ, ТЪРГОВСКИ АСОЦИАЦИИ  
ЕКИПНО ОРИЕНТИРАНО МИСЛЕНЕ И ПОВЕДЕНИЕ

**ДОПЪЛНИТЕЛНА ИНФОРМАЦИЯ**

Награди и отличия:  
Награда за 2-ри академичен резултат в курса по медицина  
**КЛИНИЧНА ФАРМАКОЛОГИЯ**  
Старши сътрудник клинични изпитвания INC Research 2008-2009  
Ръководител клинични изпитвания в Амджен България- 2017 година  
Ръководител клинични изпитвания в Астелас България- 2018 година  
Лектор в международни и национални форуми- генни и клетъчни терапии, Иновативни модели разработване нови молекули,тенденции в развитието на клиничните изпитвания  
**ПОСТИЖЕНИЯ**  
Член на работната група на EFPIA за Централна и Източна Европа  
Председател УС ARPHARM  
Заместник-председател на УС на ARPHARM  
Успешно завършил европейската лидерска програма „Horizon“  
Съпредседател на комисията по здравеопазване на AmCham  
Член на Форума на българските бизнес лидери  
Лектор в международни и иновационни форуми като Webit Мападег Global Conference, Gtobal Pricing Summit, CEE Digital Summit, ISPORБългария, ISPOR Хърватия, ISPOR ЦИЕ и др.  
Сред ръководителите успешното проектиранеи реализиране на трансформация на глобалните търговски организации в Астелас